

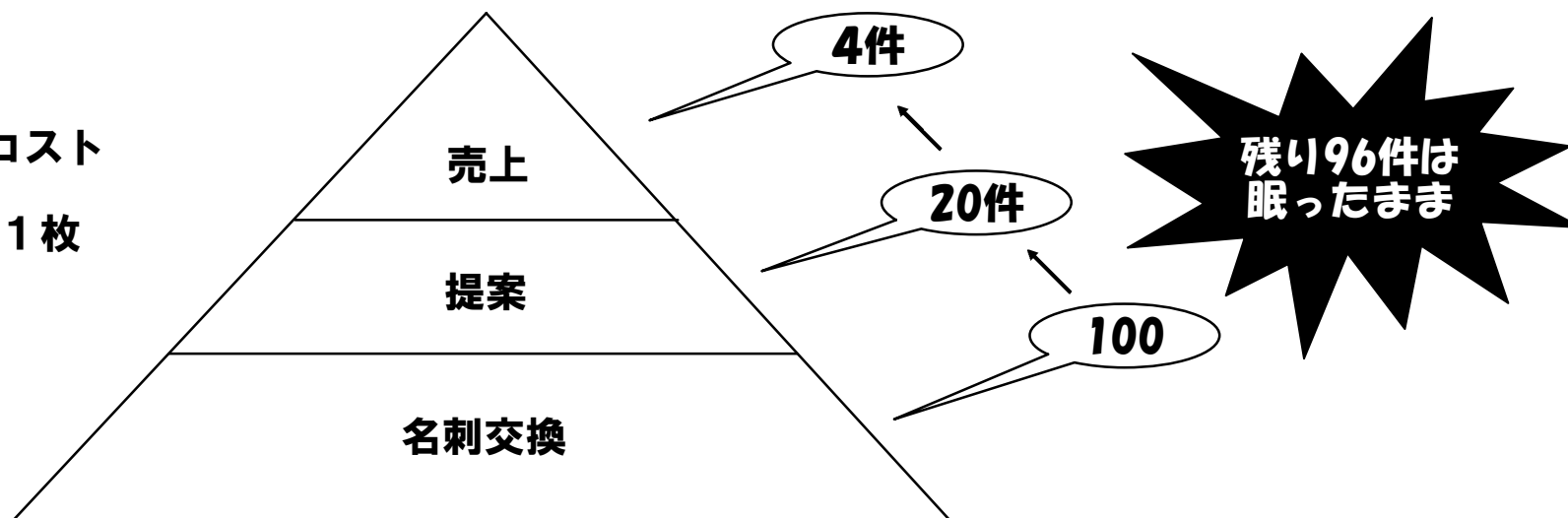
ITアプローチシステム「SONIFU」で

CRM（顧客管理）・SFA（営業支援）を徹底化

新規顧客が増加しなくて、契約数が伸びずに悩んでいる。
顧客リストの中で優良顧客の割合が低く、売上げ拡大に結びついていない。
既存顧客の離反が増えている。

ビジネスのスタートは名刺から！

名刺獲得コスト
1万／1枚



メールが営業マンに大変身！

眠っている名刺顧客から売上げアップ

↓
名刺をデータ化して活用

